

## **Kedves Olvasó!**

Itt meggyőződhetesz róla, hogy nem a semmiért csatlakoznak több százan hetente a DXN - hez. Különleges jutalékrendszerét egyre többen ismerik meg, és az online jelöltkeresés, valamint a gyors, internetes üzletépítést támogató eszközök is nagyon vonzóak. Sokan szeretnének otthon maradni, és a ma már nélkülözhetetlen családi számítógép, és az internet kapcsolatuk felhasználásával jövedelmet szerezni.

Ebben az írásban, az elérhető jövedelmekről fogok beszélni.

Szeretnék ebben is újat nyújtani számodra. Azt ugyanis már talán Te is tapasztaltad, hogy, amikor bemutatnak egy számodra új MLM céget, akkor ebben a bemutatóban nagy hangsúlyt fektetnek arra, hogy előre vetítsék, micsoda hatalmas pénzeket kereshetsz majd ezzel a tevékenységgel.

Ezekben a tájékoztatókban minden esetben egy elképzelt legoptimálisabban felépült, maximálisan teljesítő, minden tekintetben ideális csoport bónuszait mutatják be.

Pedig az üzletet prezentáló is minden esetben, tisztában van azzal, hogy ez úgy soha nem jött még létre és gyakorlatilag nincs is esély arra, hogy megvalósulhat. Az őszintébbek ilyenkor elmondják, hogy mindez csak feltételezés, de sajnos ők vannak kevesebben.

### **Tudom, hogy ez visszataszító.**

#### **Ezért én tényeket fogok most elmondani Neked.**

Az első fél évünk bónuszait, tényszerűen, a hozzá tartozó forgalmi adatokkal együtt, és ezek kapcsán teszek később néhány megállapítást.

### **A DXN üzlet 2009. március 04. - én indult el hivatalosan Magyarországon és ezzel együtt Európában.**

A hivatalos indulás előtt az előszervezés idején lehetőség volt előregisztrációra. Ezért nekünk már volt egy 250 tagot számláló csoportunk az induláskor.

Természetesen, mint mindig, ennek a csoportnak a fele a hivatalos induláskor már nem akart a DXN-nel foglalkozni, de mégsem a nulláról indultunk.

### **Álljanak itt tehát tények:**

Márciusban, már **Star Agentként, 5.000 pont csoportforgalommal, 60.000 Ft jutalék**

Áprilisban, **Star Agentként, 7.200 pont forgalommal, 72.000 Ft jutalék**

Májusban, **Star Rubyként, 30.400 pont forgalommal, 205.000 Ft jutalék**

Júniusban, **Star Rubyként, 94.000 pont forgalommal, 245.000 Ft jutalék**

Júliusban, **Star Rubyként, 46.000 pont forgalommal, 179.000 Ft jutalék**

Augusztusban, **Executive Star Diamondként, 57.700 pont forgalommal, 462.000 Ft jutalék**

A június kicsit furcsa lehet, hiszen óriási forgalommal, az előző hónap háromszorosával a jutalékunk csak kicsit növekedett.

A nagy forgalomnak az oka, hogy akkor indult igazán a cseh és a szlovák üzlet. Az ottani csapatunk kapott egy komoly versenykiírást az indulásra, és nagyon felpörögtek abban a hónapban.

A viszonylag kicsi jutalékra pedig a magyarázat, hogy azonnal lett a cseh üzletünkben egy gyémánt szintű vezető, akihez ez a nagy forgalom kötődik.

Az MLM pedig tényleg a legigazságosabb elosztási forma: biztos, hogy több a jövedelme annak, akihez a nagy forgalom köthető, és nem azok keresik törvénytörően a sok pénzt, akik a rendszer tetején állnak.

Ebből a példából láthatod azt is, hogy a DXN nem pilótajáték, hanem egy igazságos hálózati marketing, ahol csak a megvalósult forgalom után, annak arányában fizetnek jutalékot.

**Nézzük meg, hogy mit hozott számunkra a DXN az első hat hónapot figyelembe véve.**

Volt egy előszervezési időszak (hét hónap), amikor egy fillért sem kerestünk ezzel az üzlettel, csupán készültünk a piacnyitásra.

2009. márciusától élesben megy minden.

Az **első hat hónapban 1.223.000 Ft jutalékot** utalt nekünk a DXN. Plusz megkaptuk az első, **egyszeri készpénz ösztönzést, ami 41.400 Ft.**

A nagylányunk üzlete, amit még leginkább mi menedzselünk, ő pedig tanulja ezt, szintén hozott már bevételt.

Az első fél évben **190.000 Ft** bónusz jött az ő üzletéből.

Középső lányunknak, Tamarának is építünk egy vonalat, ami jelenleg még a nagymama nevéen fut. Akkori jutaléka: **22.000 Ft.**

Összesen a családi üzlet az első hat hónapban **1.476.400 Ft jutalékot eredményezett a családnak.**

**Ez 246.000 Ft havi átlagnak fele meg.**

Autóbuszvezetőként majdnem két hónapot kellett dolgoznom ennyi pénzért!

Elég volt hat aktív hónap a DXN - ben és ki tudtam lépni életem utolsó munkahelyéről.

Ma már nem az átlaggal kell számolnunk, hanem a gyémánt jutalékunk folyamatos növekedésével.

2009. augusztusban ez **462.000 Ft volt.**